



**Bâtis
tes rêves!**
BTP SAVOIE
Syndicat Général du BTP Savoie

Bâtissons l'avenir

— CHARGÉ(E) D'AFFAIRES

DESCRIPTION

Le /la chargé(e) d'affaires analyse les besoins des clients (collectivités locales, associations ou entreprises) et construit une offre commerciale adaptée. Il/elle gère un portefeuille clients et recherche de nouveaux clients. Interlocuteur privilégié du client dans l'entreprise, il/elle suit l'intégralité des projets, du devis à la facturation. Il/elle est responsable des engagements pris et de la bonne réalisation du projet.

Le rôle du chargé d'affaires est donc hautement stratégique pour la bonne santé économique de son entreprise. Au quotidien, son objectif est de prospecter de nouveaux clients afin de collaborer avec eux sur un projet. Le métier requiert une grande polyvalence et un excellent sens du relationnel.

ETUDES

- **Bac +2** : DUT/BTS Management des unités commerciales, négociation et relation client, management commercial opérationnel, commerce international, techniques de commercialisation
- **Bac +3** : Licence de commerce
- **Bac +5** : Master professionnel commerce, gestion ou management, Diplôme d'école d'ingénieurs ou de commerce

COMPETENCES REQUISES

Connaissance des techniques de gestion de projet
Maîtrise des méthodes commerciales
Polyvalence et esprit d'équipe

STATUT

Salarié

NIVEAU DE REMUNERATION

Salarié débutant : ≈ 2000€ à 2500€ net/mois
Salarié expérimenté : ≈ 3000€ à 4000€ net/mois

MOTS-CLES

Relation client
Négociation
Propositions commerciales
Développement commercial
Portefeuille clients